



Програми ЄС для розвитку МСБ. Як подаватися? Де шукати інформацію?

Тренінг для тренерів
«ІНСТРУМЕНТИ СПІВПРАЦІ УКРАЇНА-ЄС
ЗАДЛЯ МІСЦЕВОГО ТА РЕГІОНАЛЬНОГО РОЗВИТКУ»

Людмила Чабак, Людмила Черняга

16 – 18 жовтня 2019



Специфіка програм ЄС для розвитку МСП

**На підтримку та розвиток
малого й середнього бізнесу
України спрямовані
програми та інструменти:**

- Європейського Союзу,
- Країн-членів (наприклад,
Уряду Федеративної
Республіки Німеччина),
- Європейського банку
реконструкції та розвитку.

**Політика ЄС у сфері підтримки
підприємництва** покликана
спростити створення та розвиток
підприємств, а також
різноманітних виробництв на
території країн-учасниць. Йде
мова про підтримку та
координацію ініціатив членів ЄС
або – країн-партнерів.

Як ЄС допомагає розвитку малого та середнього бізнесу України

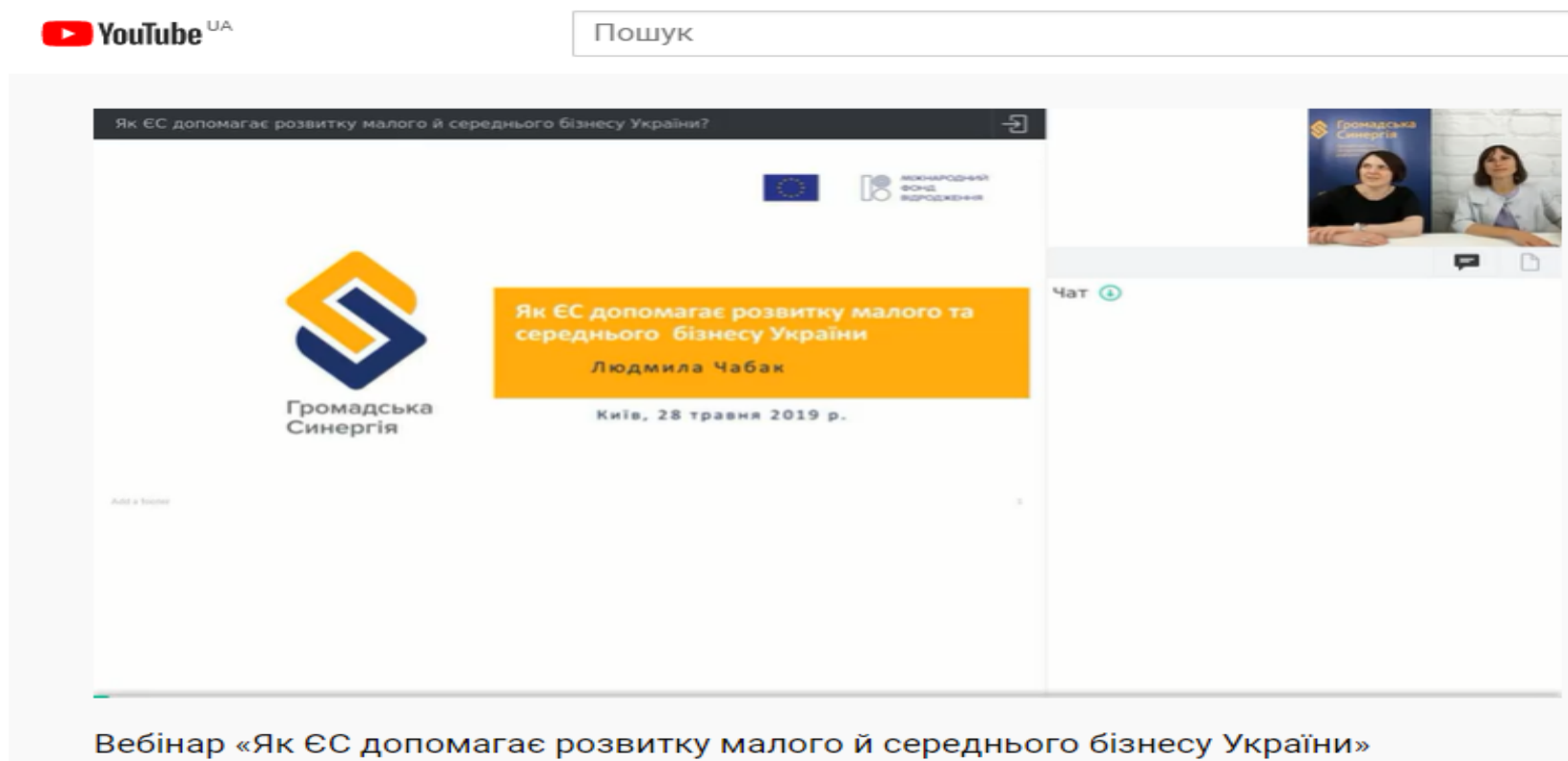
- Реалізація положень Угоди про асоціацію з ЄС (Поглиблена та всеохоплююча зона вільної торгівлі між Україною та ЄС).
- Допомога Уряду України, державним інституціям у реалізації заходів, спрямованих на підтримку МСП.
- Надання грантів, кредитів, інших видів підтримки безпосередньо МСП та організаціям, що співпрацюють з МСП.

Гранти для бізнесу (розвитку інноваційних проектів) в ЄС розглядаються як інструменти для зниження ризиків для інвесторів

Вебінар

“Як ЄС допомагає розвитку МСП України”

<https://www.youtube.com/watch?v=W5BWvk7HQQDo>



Угода про асоціацію та бізнес

Угода передбачає гармонізацію українського законодавства відповідно до норм ЄС, яка значно скоротить нетарифні бар'єри для українського експорту у Європу.

Сфера підприємництва згідно з Угодою про асоціацію включає в себе аспекти конкуренції, державної допомоги, заснування та діяльності компаній, а також корпоративного управління

Що дає Угода про асоціацію українському бізнесу

ДОСТУП ДО ВЕЛИКОГО РИНКУ — ПОНАД 500 МЛН СПОЖИВАЧІВ

Скасовані мита ЄС для багатьох українських товарів, що зменшує їх вартість на ринку ЄС. Для інших товарів — передбачені безмитні нульові квоти або поступове зниження мита протягом перехідних періодів.

СПРОЩЕННЯ ПРОХОДЖЕННЯ МИТНИХ ПРОЦЕДУР ТА ЗМЕНШЕННЯ ЇХ ВАРТОСТІ

Запроваджено інститут уповноваженого експортера, що забезпечує спрощення та прискорення експортних операцій товарів до країн ЄС. Запроваджена система «Єдиного вікна» для здійснення митного, санітарно—епідеміологічного, радіологічного та інших видів державного контролю.

ГАРМОНІЗАЦІЯ САНІТАРНИХ ТА ФІТОСАНІТАРНИХ ЗАХОДІВ, ТЕХНІЧНИХ РЕГЛАМЕНТІВ

Україна забезпечить відповідність європейським вимогам своїх технічних регламентів і процедур, санітарних та фітосанітарних заходів, після чого українські товари не потребуватимуть додаткових перевірок в ЄС.

ДОСТУП ДО РИНКУ ДЕРЖЗАКУПІВЕЛЬ ЄС

Угода передбачає відкриття у повному обсязі ринку державних закупівель ЄС для постачальників товарів та надавачів послуг після адаптації законодавства.

СПРИЯННЯ ВИХОДУ УКРАЇНСЬКОЇ ПРОДУКЦІЇ НА РИНКИ ТРЕТІХ КРАЇН ЗАВДЯКИ ВИЗНАННЮ УКРАЇНСЬКОЇ ПРОДУКЦІЇ НА РИНКУ ЄС

Отримання дозволів на експорт до ЄС — своєрідний «знак якості», що спрощує доступ для українських виробників на інші ринки.

МОЖЛИВІСТЬ НАДАВАТИ ПОСЛУГИ ЄВРОПЕЙСЬКИМ СПОЖИВАЧАМ, ВІДКРИВАТИ ФІЛІЇ В ЄС

Українські компанії можуть надавати послуги на ринку ЄС за напрямками: 1) відкривати філії у країнах ЄС (користуються всіма правами, що й місцеві юрособи.) 2) відправляти своїх фахівців у ЄС на строк від 6 місяців до 3 років. Список професій і вимог до працівників визначені в Угоді. 3) транскордонне надання послуг для іноземних замовників (наприклад, розробка програмного забезпечення).

Також після адаптації законодавства буде отримано вільний доступ до внутрішнього ринку ЄС для телекомунікаційних, фінансових, поштових та кур'єрських послуг, міжнародних морських перевезень.

Відповідно до ЗВІТУ ПРО ВИКОНАННЯ УГОДИ ПРО АСОЦІАЦІЮ МІЖ УКРАЇНОЮ ТА ЄВРОПЕЙСЬКИМ СОЮЗОМ У 2018 РОЦІ - у 2018 році виконано **89 % зобов'язань** України щодо наближення до норм та практики ЄС в сфері підприємництва.

Звіт підготовлено Урядовим офісом координації європейської та євроатлантичної інтеграції за підтримки Офісу Віце-прем'єр-міністра з питань європейської та євроатлантичної інтеграції України та за сприяння проекту ЄС «Association4U»

Сертифікат з перевезення товарів форми EUR.1

Для експорту товарів з України до країн ЄС в рамках режиму вільної торгівлі (нульові або зменшені мита) необхідно отримати сертифікат з перевезення товарів форми EUR.1, який з 01.01. 2016 видається митними підрозділами ДФС України безоплатно на кожну партію товару.

Порядок видачі сертифікатів аналогічний тому, що діє в європейських країнах і передбачає максимальне спрощення видачі сертифікатів на безоплатній основі у найкоротший термін з одночасним посиленням відповідальності експортера за достовірність інформації, яка необхідна для визначення українського походження товару.

Термін дії сертифіката складає 4 місяці. Товари, що експортуються до країн ЄС, повинні відповідати вимогам Протоколу 1 до Угоди про асоціацію щодо походження товарів.

Сертифікат EUR.1 дозволяє товарам українського походження після їхнього ввезення на територію ЄС користуватися умовами преференційної торгівлі - до них застосовуються пільги зі сплати мита.

При цьому є випадки, коли наявність сертифіката форми EUR.1 для отримання преференційного доступу на ринок ЄС не вимагається

Додатковий інструмент підтримки МСБ в рамках Поглибленої і всеохоплюючої зони вільної торгівлі

Це – набір програм, які відкрили українським МСБ доступ до 4 видів підтримки за рахунок ЄБРР та ЄІБ:

- інструменти розподілу ризиків: покращення умов кредитування МСБ через зменшення ризиків для європейських та місцевих фінансових установ при наданні їм кредитів;
- хеджування валюти кредитів: можливість брати позики в гривні за ставками кредитування, близькими до доларових та єрових;
- інвестиційні стимули: стимули до модернізації своїх технологій та виробничих/сервісних процесів МСБ, якщо метою інвестицій є дотримання стандартів та правил ЄС;
- технічна допомога: допомога у підготовці бізнес-планів для отримання банківських кредитів; виявлення нових ринкових можливостей, які відкриває вільна торгівля з ЄС; поліпшення бізнес-середовища.

У 2009 році стартувала Флагманська ініціатива з підтримки МСБ (SME Flagship) в країнах Східного партнерства – Україні, Молдові, Білорусі, Грузії, Вірменії та Азербайджані. У 2016 році відбувся ребрендінг цієї ініціативи, і вона отримала назву EU4Business ("ЄС для бізнесу").

EU4Business має чотири основних стратегічних пріоритети:

1. Спрощення доступу МСБ до фінансування.
2. Вдосконалення державної політики щодо МСБ та регуляторного середовища.
3. Покращення знань та навичок представників МСБ щодо ведення бізнесу.
4. Розширення доступу МСБ до ринків.

<http://www.eu4business.eu/uk/ukraine>



EU4Business

ПІДПИШІТЬСЯ НА НАШУ РОЗСИЛКУ

Українська

Пошук



Дізнайтеся про
EU4Business ▾

Отримайте нашу
підтримку ▾

Будьте в курсі
подій ▾

Будьте на
зв'язку

Україна

Карта МОЖЛИВОСТЕЙ

для малого
та середнього бізнесу

Яскраві ідеї – яскраві можливості.

Європейський Союз підтримує розвиток малого та середнього бізнесу в Україні. Яскраві ідеї та можливості співпраці пропонують проекти в рамках ініціатив та програм ЄС: EU4Business, COSME, Горизонт 2020.

За допомогою цієї карти можна знайти інформацію про проекти, які надають підтримку малим та середнім підприємствам в Україні.

Проект також приділяє особливу увагу розвитку бізнесу серед жінок та молоді, питанням енергетики і довкілля, розвитку сільських територій.

EU4Business реалізується різними міжнародними організаціями, серед яких **ЄБРР, ЄІБ, Світовий банк, ПРООН, Німецький банк розвитку, ОЕСР, Німецьке товариство міжнародного співробітництва (GIZ), Європалата та інші.**

Україна – один з найбільших бенефіціарів EU4Business:

(У 2009-2016 роках отримали майже половину сукупного фінансування ініціативи – **145** млн з 300 млн євро.

У 2010 – 2017 роках: **156** млн.євро

Україна

EU4BUSINESS В ЦИФРАХ (2009-2017)

УКРАЇНА



EU4Business

Обсяг підтримки від

ЄС
156

млн. євро

Залучено

189

млн. євро
сума кредитів,
наданих компаніям



підтримку
отримало

1 700

підприємств
(кредити, навчання,
консультації)



створено
5 900
нових
робочих
місць



сприяння
розвитку
МСБ



зростання
торговельних
можливостей



сприяння
росту
експортних
операцій

Проект ЄБРР (40 млн євро), в рамках якого в регіонах України були відкриті *15 центрів підтримки бізнесу*. Основний фокус діяльності центрів – підвищення спроможності малого бізнесу.

Проект ЄС FORBIZ (дослівно "Для бізнесу"). Мета – покращити регуляторне середовище для МСБ, а також сформувати комплексну політику розвитку малого бізнесу на національному та регіональному рівнях.

Механізм фінансування МСБ - з 2016 року спільно виконують ЄБРР, ЄІБ та Німецький банк розвитку (15,4 млн євро).

Він сприяє кредитуванню у місцевій валюті насамперед мікро-, малих та середніх підприємств, які не заробляють іноземну валюту та не можуть дозволити собі високі витрати на запозичення.

Проекти, які стосуються України

ФОКУС ПРОЕКТУ



ПОКРАЩЕНЕ ЮРИДИЧНЕ РЕГУЛЮВАННЯ

Компонент 1 підтримка українських органів влади на всіх рівнях з метою покращення регуляторної політики у пріоритетних секторах.



ПОЛІТИКА ТА ПОТЕНЦІАЛ МСП

Компонент 2 підсилення спроможності українських органів влади на національному, регіональному та місцевому рівнях, а також інших зацікавлених сторін у впровадженні ефективних політик економічного розвитку з фокусом на МСП.



КОМУНІКАЦІЯ ТА ДІАЛОГ

Компонент 3 покращення доступу до інформації для українських МСП та консультації з бізнес-спільнотою щодо регуляторних змін.

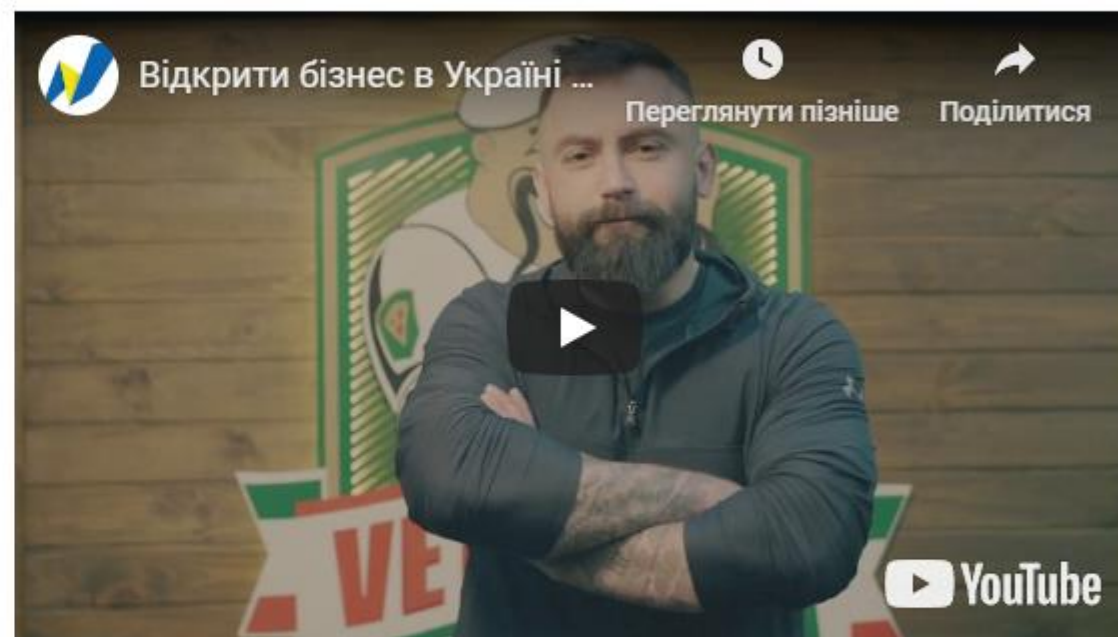
Start Business Challenge



Open Data Social Impact Award 2017

Зрозумілі кроки для відкриття бізнесу

Державний інфо-сервіс Start Business Challenge надає покрокові інструкції з детальною інформацією про дозвольні документи, що Вам необхідні для реєстрації бізнесу



Оберіть бізнес

знайдіть бізнес, відкриття якого Вас цікавить



Розпочніть тест

дайте відповідь на декілька простих запитань



Готово!

отримайте список необхідних для відкриття документів

Сільське господарство



Туризм



Освіта



Медицина



Доступні види бізнесу у кластері "Туризм"

20 кейсів

Кафе, ресторан

Складність реєстрації
середня



Таксі

Складність реєстрації
середня



Міні-пекарня

Складність реєстрації
середня



Фотостудія

Складність реєстрації
легка



Інші послуги

167

Міні-готель

Складність реєстрації
середня

Стрільбище

Складність реєстрації
середня

Кіоск з кавою

Складність реєстрації
середня

Галерея

Складність реєстрації
середня

Верховна Рада 22 лютого 2017 р. ратифікувала Угоду між Україною і ЄС про участь нашої держави в програмі ЄС COSME — «Конкурентоспроможність підприємств малого і середнього бізнесу» (Competiveness of Small and Medium Enterprises (COSME)).

COSME — одна з ключових програм Євросоюзу з бюджетом 2,3 млрд. Євро, розрахована на період з 2014 до 2020 року та спрямована на створення сприятливих умов для розвитку малого та середнього бізнесу (МСБ).

Фінансові ресурси надаються у вигляді грантів на фінансування проектів, які підтримують експортну та інноваційну діяльність МСБ.

Програма COSME - це набір тематичних підпрограм, реалізація яких покликана:

- (1) вирішити проблеми в сфері малого і середнього підприємництва, які пов'язані з доступом до фінансування, виходом на нові ринки та вдосконаленням внутрішніх бізнес-процесів;
- (2) вдосконалити пріоритетні сфери національної економіки (ІТ-сфера, туризм, галузі промисловості).

COSME

МІНЕКОНОМРОЗВИТКУ

НОВИНИ

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

КОНТАКТИ



COSME

(Competiveness of Small and Medium Enterprises)

європейська програма підтримки малого та середнього бізнесу

ДОЛУЧИТИСЯ



Search

Search

European Commission > EASME > COSME

COSME

The EU programme for the Competitiveness of Small and Medium-Sized Enterprises (SMEs). It runs from 2014 to 2020 with a planned budget of €2.3bn.

Funding opportunities

COSME offers different funding

Tips for applicants and beneficiaries

Want to apply? Check out our advice on

Communication toolkit

Opportunities and guidelines for project

Хто має право брати участь у програмах COSME?

вітчизняний малий та середній бізнес;

українські бізнес-асоціації;

громадські організації;

профспілки;

кластери;

освітні заклади;

установи;

органи державної влади;

агентства регіонального розвитку.

Для України доступні **23 програми**, які класифіковано за **3 напрямками**:

1. полегшення виходу МСБ на зовнішні ринки — надання консультативних послуг щодо експортно-імпортової діяльності МСБ на ринках ЄС та світу;
2. покращення умов для конкурентоспроможності — в т.ч. просування інтернаціоналізації кластерів, визначення та усунення зайвих регуляторних бар'єрів;
3. формування культури ведення бізнесу — освітні програми, проведення секторальних тренінгів, семінарів, програм з обміну, стажувань тощо.

Завдяки COSME можна отримати повний доступ до **Європейської мережі підприємств - EEN** та знайти партнерів в ЄС та інших країнах-учасниках EEN.

За допомогою EEN українські підприємці можуть:

- Шукати потенційних покупців продукції в ЄС та інших країнах - учасниках EEN;
- Розміщувати комерційні замовлення, поширювати/відстежувати комерційні пропозиції;
- Шукати та залучати новітні технології з-за кордону;
- Шукати інвесторів та партнерів у ЄС та інших країнах - учасниках EEN, у т.ч. для створення спільних підприємств.

Грантовий конкурс COSME

«Акселерація та масштабування інноваційних рішень у індустрії моди на засадах сталості та циркулярності»

Загальна мета грантового конкурсу – підвищення конкурентоспроможності та покращення екологічних показників європейської індустрії моди шляхом нарощування потенціалу та підтримки малого бізнесу (МСП, дизайнерів та стартапів) у секторі, щоб вони стали більш ресурсозберігаючими та змогли перетворити свою бізнес-модель на більш циркулярну.



Загальний бюджет грантового конкурсу:
3,500,000 євро на 4 проекти від потенційних заявників (консорціумів).

Максимальний бюджет грантового конкурсу на 1 проект:
875,000.00 євро на 1 консорціум

Покриття бюджету грантового конкурсу:
75 % – Єврокомісія, 25 % – члени консорціуму

Строк фінансування та дії гранту:
24-36 місяців

Хто може брати участь:

Консорціум повинен складатись не менше як з чотирьох юридичних осіб, що представляють не менше як три різні країни-члени ЄС та / або країни-учасниці Програми COSME. Принаймні один член консорціуму повинен бути організацією, яка працює у більш ніж двох державах-членах ЄС.

Грантовий конкурс COSME

«Акселерація та масштабування інноваційних рішень у індустрії моди на засадах сталості та циркулярності»

Заявники повинні бути юридичними особами, що утворюють консорціум, а саме:

- некомерційні організації (приватні чи державні);
- органи державної влади (національні, регіональні, місцеві);
- університети чи навчальні заклади;
- міжнародні організації;
- неурядові організації;
- Європейські «парасолькові» організації;
- організації підтримки бізнесу;
- постачальники ресурсозберігаючих рішень;
- центри переробки;
- науково-дослідні центри;
- суб'єкти, що отримують прибуток;
- постачальники фінансових рішень.

<https://ec.europa.eu/info/funding-tenders/opportunities>

Sep 26, 2019

Accelerate and scale up innovation applications for a sustainable and circular fashion industry

ID: COS-CIRCFASH-3-02

Type of action:

- COSME-GAE Grant agreement Erasmus

Deadline Model : single-stage

Opening: **03 October 2019**

Deadline: **17 December 2019 17:00:00 Brussels time**

Open



Programme for the Competitiveness of Enterprises and small and medium-sized enterprises



Programme for the Competitiveness of Enterprises and small and medium-sized enterprises
Website



Work programme:  COSME 2019

Work programme year: COSME-2019



Call name: Accelerate and scale-up innovation applications for a sustainable and circular fashion industry | Call ID: COS-CIRCFASH-2019-3-02
See all topics of this call >



See budget overview

МОЖЛИВОСТІ ДЛЯ РОЗВИТКУ АГРОПРОМИСЛОВОГО СЕКТОРУ. ДОПОМОГА ВІД ЄС ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ ПІДПРИЄМЦІВ

МОЖЛИВОСТІ ДЛЯ ОТРИМАННЯ ГРАНТІВ



ГРАНТ

це грошові або інші засоби, які надаються фізичним, юридичним особам, громадським організаціям для виконання певних завдань чи реалізації цілей, які визначені в умовах надання гранту, сформульовані у цілісному проекті та описані у проектній заявці.

Розмір гранту для МСП від донорів ЄС коливається від 10 тис. до 3 млн. євро.

ХТО НАДАЄ ГРАНТИ ?

ПРОГРАМА HORIZON 2020 **HORIZON 2020**
Для фінансування досліджень та інноваційних розробок до 50 тис. євро.

6 місяців

Для інноваційних проектів від 1 до 3 млн. євро (70% від фінансування).

від 12 до 24 місяців.

<https://eu-ua.org/horizon-2020>

AGROCHALLENGE FOUNDATION
Для інноваційних проектів в агросекторі до 25 тис. дол.

визначається індивідуально.

<https://facagro.com/>

ЄБРР — ЄВРОПЕЙСЬКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦІЙ І РОЗВИТКУ
Компенсація вартості консультативних послуг для МСП від 10 тис. євро (до 50-75% вартості проекту) до 50 тис. євро (до 90% вартості проекту).

визначається індивідуально.

www.ebrd.com

ПРОГРАМА FINTECC **EBRD FINTECC**
Для запровадження кліматичних технологій до 1 млн. євро (не більше 25% загальної суми інвестицій).

визначається індивідуально.

<http://fintecc.ebrd.com>

ШВЕЙЦАРСЬКА АГЕНЦІЯ РОЗВИТКУ ТА СПІВРОБІТНИЦТВА
Для МСП від 100 до 250 тис. грн.

до 12 місяців.

www.eda.admin.ch

ПРОГРАМА LIFE
Для проектів, які захищають навколишнє середовище, клімат та природу

умови: МСП, які не в ЄС, мають знайти партнера зареєстрованого в країнах ЄС.

заявку можна подавати щорічно.

<http://ec.europa.eu/environment/life/funding/life.htm>

Представники малого та середнього бізнесу України можуть використати європейські фінансові інструменти (у вигляді грантів та кредитів) як для стартового капіталу, так і для розширення вже існуючого бізнесу.

Алгоритм отримання грантів та кредитів – у наступних розділах.



УМОВИ ПОДАЧЕННЯ
СУМА ГРАНТУ ТЕРМІН ДІЇ ПРОЕКТУ

АКСЕЛЕРАТОР PARSEC: ПІДТРИМКА МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ

PARSEC - прискорювач бізнесу, що підтримує створення нового бачення Землі, заснованого на продуктах та послугах.

Націлений на МСП, стартапів, підприємців та дослідників, які хочуть мати вплив на нові харчові, енергетичні та екологічні галузі.

Цілісна двоступенева програма розподілить загальну суму **2,5 мільйонів євро** безвідсоткового фінансування **на 100 бенефіціарів**, а також інші ключові ресурси (коучинг, просування), необхідні для розробки та запуску на ринок 15 нових продуктів та послуг. PARSEC також надасть набір бізнес-каталізаторів для трансформації даних у готові до ринку послуги.

PARSEC фінансується програмою ЄС «Горизонт 2020».



Мета відкритих конкурсів PARSEC - підтримка європейських (представників асоційованих країн - Україна) малих та середніх підприємств (МСП) у розвитку інноваційних послуг із спостереження за землею та продуктів, присвячених ринкам енергетики, довкілля та продовольства за допомогою транскордонної та/або міжринкової співпраці.

АКСЕЛЕРАТОР PARSEC: ПІДТРИМКА МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ



На підтримку можуть
розраховувати малі та
середні підприємства, які
займаються питаннями:

- харчування (розумне
сільське господарство,
продовольча безпека);
- енергії (відновлювальні
джерела енергії, нафта,
газ);
- навколишнього
середовища (якість повітря
та води, морські ресурси,
сільське господарство,
зміна клімату тощо).

PARSEC - двоступеневий
акселератор.



Відкритий конкурс 1 (для
одиначних заявок) для:
- представників МСП
- представників країн ЄС та
асоційованої країни (України)
- зацікавлених в інноваціях для
секторів харчування, енергетики
або навколишнього середовища.

Деталі подачі заявки на
відкритий конкурс 1 за
посиланням:

[https://parsec-
accelerator.eu/applicants/](https://parsec-accelerator.eu/applicants/)

Як подати заявку на відкритий конкурс?

1. ПІДГОТОВКА,

Прочитайте офіційні
документи щодо конкурсу,
Підготуйте 3-хвилинне відео,
що пояснює ваше
бачення інновацій та ваші
компетенції.



2. ЗАЯВКА

Підпишіть та завантажте
своє відео до 20 грудня
2019 року.

3. ОЦІНКА

1. Оцініть відео інших
учасників протягом
певного періоду січня
2020 року.

АКСЕЛЕРАТОР PARSEC: ПІДТРИМКА МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ

  Максимальний обсяг фінансування, який може отримати кожне МСП, становить 60 000 євро:

+10 000 євро для відкритого конкурсу №1

+ 50 000 євро для відкритого конкурсу №2.

Відкритий конкурс 1: 100 переможців по 10000 євро



Відкритий конкурс 2: 15 команд по 100000 євро.



  Перший етап - з березня по червень 2020 р.

  Другий етап - з вересня 2020 року по жовтень 2021 р.

Додаткова інформація буде доступна у відкритому посібнику для заявників <https://parsec-accelerator.eu/wp-content/uploads/2019/09/PARSEC-Guide-for-Applicants-.pdf>

Подання та оцінка буде здійснюватися на платформі оцінювання PARSEC

  Дедлайн 1
конкурсу: **20 грудня**
2019 р. (СЕТ 17.00)

  Дедлайн 2
конкурсу: **30 червня**
2020 р. (СЕТ 17.00)

***СЕТ** – центрально-європейський час, різниця + 2 години в Києві)

Практична вправа “Критерії та процес оцінки”

Nr.	Criterion	Weight
1	Previous experience and current activities	19.997%
2	Understanding of the dynamics across the value chain	30.0001%
3	Vision for new products/services	50.0029%

Основні вимоги європейських організацій для надання фінансової підтримки

Вимоги європейських організацій до грантових заявок

- відповідність критеріям грантоотримувача (наприклад, представляти громадську організацію, фізичну особу, ФОП, діяти в сільській місцевості тощо),
- чітке заповнення аплікаційної форми, додатків тощо,
- наявність обов'язкових розділів (мета, завдання, ключові показники, план реалізації, результати тощо),
- сталість проекту,
- вплив на соціальні фактори,
- рівень охоплення бенефіціарів,
- економічний ефект.

Вимоги європейських організацій до заявок на отримання кредиту

- відповідність критеріям заявника (наприклад, бути резидентом України, суб'єктом підприємницької діяльності тощо),
- відповідність вимогам до МСП,
- чітке заповнення форми-заявки,
- наявність та надання засновницьких та фінансових документів,
- надання банківських реквізитів, контактної інформації.

Основні вимоги європейських організацій для надання фінансової підтримки

Спеціальні вимоги: бізнес-план, техніко-економічне обґрунтування, співфінансування (наявність власних коштів, залучених інвестицій тощо), посвідчення прав власності на землю, наявність гарантій або застави, графік погашення кредиту, договір страхування тощо.

Специфічні вимоги окремих донорських організацій: надання інформації про доходи у валюті, місце здійснення діяльності, підписані угоди з організаціями, довідки про рух коштів за 12 місяців тощо.

Вимоги до інвестиційного проекту

річний економічний ефект не менше 25% інвестиційних витрат,
екологічний ефект,
зменшення енергетичних витрат,
модернізація застарілого обладнання.

Європейські організації вимагають як дотримання **загальноприйнятих положень та критеріїв** при зверненні за фінансовою підтримкою, так і **можуть висувати додаткові спеціальні вимоги**, що залежать від пріоритетів, програми діяльності європейської організації

Визначення МСП

МСП буде вважатися таким, якщо воно буде відповідати Рекомендації Європейської Комісії 2003/361 / ЕС52 та керівництву користувача для МСП

Критеріями, що визначають МСП, є:

- Незалежні, партнерські або пов'язані підприємства, з фінансовими та штатними цифрами, розрахованими відповідно з вказівками, наданими Рекомендацією 2003/361
- Чисельність штату в річному робочому підрозділі менше 250
- Щорічний оборот, менший або рівний 50 млн. АБО загальний річний баланс, менший або рівний 43 млн. євро.

Фінансові інструменти EU4Business

Загальні вимоги до МСБ:

- не більше 250 працівників;
- сума річного обороту до 50 млн євро;
- не менше 12 місяців на ринку.

Збір та аналіз інформації про позичальника відбувається за методом «5 С», який перевіряє:

особистість (character),
платоспроможність (capacity),
капітал (capital),
забезпечення (collateral),
економічні умови (conditions).

Чому відмовляють у кредиті?

- немає застави,
- високий рівень ризику,
- незадовільний фінансовий стан,
- низький попит на продукцію, яка має вироблятися,
- неможливість контролювати реалізацію проекту.

ПРАКТИЧНА ВПРАВА

Визначення МСП

МСП буде вважатися таким, якщо воно буде відповідати Рекомендації Європейської Комісії 2003/361 / ЕС52 та керівництву користувача для МСП

Критеріями, що визначають МСП, є:

- Незалежні, партнерські або пов'язані підприємства, з фінансовими та штатними цифрами, розрахованими відповідно з вказівками, наданими Рекомендацією 2003/361
- Чисельність штату в річному робочому підрозділі менше 250.
- Щорічний оборот, менший або рівний 50 млн. АБО загальний річний баланс, менший або рівний 43 млн. євро.

Визначення МСП

МСП буде вважатися таким, якщо воно буде відповідати Рекомендації Європейської Комісії 2003/361 / ЕС52 та керівництву користувача для МСП

Критеріями, що визначають МСП, є:

- Незалежні, партнерські або пов'язані підприємства, з фінансовими та штатними цифрами, розрахованими відповідно з вказівками, наданими Рекомендацією 2003/361
- Чисельність штату в річному робочому підрозділі менше 250.
- Щорічний оборот, менший або рівний 50 млн. АБО загальний річний баланс, менший або рівний 43 млн. євро.

НУФ – Німецько-український фонд

Для промислових підприємств

Кредити:

ФОП – до 25 тис. євро;

мікро та малі підприємства – до 100 тис. євро;

середні підприємства – до 250 тис. євро.

Термін дії позики – до 60 місяців.

Для підприємств АПК

Кредити:

ММСП – до 100 тис. євро.

Термін дії позики:

для поповнення обігових коштів – 36 місяців;

для придбання основних засобів – до 60 місяців.

ЄІБ – Європейський інвестиційний банк

Кредити:

МСП – від 12,5 до 25 млн. євро (в залежності від кількості працівників).

Термін дії позики – від 2 до 10 років.

Для фінансування інноваційних розробок ММСП

Кредити – до 25 тис. євро.

Термін дії позики – до 24 місяців.

EU4Business. Програма ЄІБ « Initiative East» – для МСП, виробничо-збутових мереж в агрохарчовій галузі

Мікрокредит – до 25 тис. євро.

Кредит – до 5 млн. євро

Термін дії позики визначається індивідуально.

ЄБРР – Європейський банк реконструкції та розвитку

Для МСП (обіг більше 1 млн. євро).

Кредити:

прості проекти – кредити до 300 тис. євро,
комплексні проекти – до 3 млн євро.

EFSE – Європейський фонд для Південно-Східної Європи

Для МСП

Кредити:

на довгострокові потреби – до 70% вартості проекту.

Термін дії позики – до 84 місяців.

для поповнення обігових коштів – сума до 75% від розміру вартості сільськогосподарського циклу.

Термін дії позики: – до 24 місяців.

Програма Farmer Finance

Для підприємств АПК, які підвищують рівень життя МСП.

Термін надання коштів до 60 місяців.

KfW – німецький державний банк розвитку

Для фінансування програм розвитку

Кредит– до 100 тис. євро.

Термін дії позики –до 5 років.

Для освіти та навчання

Кредит – 650 євро/місяць, на 4 роки навчання.

Відсоткова ставка – 4,13%.

Термін дії позики – до 10 років.

Що дає підприємцям використання європейських фінансових інструментів

- прозорість ведення бізнесу;
- залучення ресурсів для розвитку;
- розуміння соціальної відповідальності бізнесу та вміння ефективно управляти інструментами взаємодії з громадським сектором;
- позитивна репутація, маркетинг;
- участь у місцевих, регіональних та державних програмах розвитку;
- нові ринки продукції та можливостей розвитку власного підприємства;
- можливість обміну досвідом та реплікації найкращих європейських практик;
- налагодження нових партнерських відносин

Не всі підприємці це
розуміють

Пошук інформації про програми ЄС для підтримки МСП. Корисні ресурси

- Сайт Європейської Комісії та програм/ проектів ЄС.
- Сайти та бази даних проектів/програм, що реалізуються за підтримки ЄС в Україні
- Сайт Урядового порталу - Карта залучення міжнародної допомоги (доступні для участі програми/проекти та програмні документи з міжнародного розвитку)
<https://www.kmu.gov.ua/storage/app/media/uploaded-files/karta-dopomogi-26-06-2015.pdf>;
- Офіційний портал координації міжнародної допомоги України
[\(http://proaid.gov.ua/\)](http://proaid.gov.ua/);
- Ресурс Громадський простір <https://www.prostir.ua/category/grants/>
- Сайт ініціативи EU4BUSINESS у розділі «Корисні посилання щодо розвитку малих і середніх підприємств в Україні»
<http://www.eu4business.eu/uk/ukraine/useful-links-smes-ukraine>



EU4Business

ПІДПИШІТЬСЯ НА НАШУ РОЗСИЛКУ

Українська

Пошук

Дізнайтеся про
EU4Business

Отримайте нашу
підтримку

Будьте в курсі
подій

Будьте на
зв'язку

Україна



EU4Business

ПІДПИШІТЬСЯ НА НАШУ РОЗСИЛКУ

Дізнайтеся про
EU4Business

Отримайте нашу
підтримку

Будьте
в курсі
подій

Україна > Підтримка МСП

Що шукаєте?



Доступ до
фінансових ресурсів



Доступ до ринків



Доступ до знань



Ви - представник
малого та
середнього бізнесу



Ви - організація
підтримки бізнесу



EU4Business

ПІДПИШІТЬСЯ НА НАШУ РОЗСИЛКУ

Українська

Пошук



Дізнайтеся про
EU4Business ▾

Отримайте нашу
підтримку ▾

Будьте в курсі
подій ▾

Будьте на
зв'язку

Україна > Підтримка МСП > Корисні посилання щодо розвитку малих і середніх підприємств в Україні

Україна



Підтримка МСП ▾

Заплановані заходи

Історії успіху

Корисні посилання щодо розвитку малих
і середніх підприємств в Україні

Допомога організаціям підтримки
бізнесу та іншим постачальникам
послуг >

Корисні посилання щодо розвитку малих і середніх підприємств в Україні

Політика щодо МСП

- Індекс політики щодо МСП: Країни Східного партнерства 2016 (ОЕСР)
- Акт з питань малого бізнесу для Європи

Східне партнерство

- Східне партнерство, Європейська політика сусідства

Програми для розвитку МСП в Україні

- Програма "Зміцнення аудиту та звітності у країнах Східного партнерства" (STAREP)
- East Invest
- EU4Business FORBIZ
- EU4Business: Мережа центрів підтримки бізнесу
- Консультування малого бізнесу



Карта можливостей для малого та середнього бізнесу

За допомогою цієї карти можна дізнатись, як вийти на міжнародні ринки, де знайти фінансові ресурси та як розвинути навички ведення бізнесу і покращити діловий клімат в країні

<http://smemap.eu4business.eu>

Я шукаю:



Фінанси



Знання



Ринки



**Регулювання
бізнесу**

Грант менеджмент
|| Grant
management

🌐 Загальнодоступна група

Про групу

Дискусія

Учасники

Події

Відео

Світлини

Файли

Шукати у групі

Швидкі посилання

- 👤 Анонси Художнього ... 4
- 👤 Форум громадянськ... 7
- 🏛️ НГО Сіверський Інст... 2
- 👤 Чернігівська районн... 6

Grant Management



В очікуванні ▾

... Більше

Оголошення

Переглянути всі (2)



Денис Ткачов 🤝 почувается благословенним разом із Kotenko Tanushka ▾
та ще 2.
3 вересня

⚠️ Відтепер Grant management ви можете знайти у Telegram та **Google-groups** 👤!

Обирай, що зручніше сам для тебе:

ГРУПА СТОРІНКИ



Grant management

Подобається 1 174 людям

ПОПУЛЯРНІ ТЕМИ В ДОПИСАХ

Рекомендація Gra...

Потрібна по...

Чат (164) при

Офіс з просування експорту з України

ХЕЛПДЕСК ДЛЯ ЕКСПОРТЕРІВ ДО ЄС

ВАШ ПУТІВНИК ПО ВИМОГАМ
ДО ПРОДУКЦІЇ РИНКУ ЄС



Послуги експортерам



ЄВРОПЕЙСЬКІ ІНСТРУМЕНТИ ДЛЯ РОЗВИТКУ МАЛОГО ТА СЕРЕДНЬОГО БІЗНЕСУ УКРАЇНИ



МІЖНАРОДНИЙ
ФОНД
ВІДРОДЖЕННЯ



Громадська
Синергія



УКРАЇНЬСЬКА СТОРОНА
ПЛАТФОРМИ ГРОМАДЯНСЬКОГО
СУСПІЛЬСТВА УКРАЇНА-ЄС



НАЦІОНАЛЬНА ПЛАТФОРМА
Форуму громадянського суспільства
СХІДНОГО ПАРТНЕРСТВА

МОЖЛИВОСТІ ДЛЯ ЗАПРОВАДЖЕННЯ ІННОВАЦІЙ, ЗАПОЧАТКУВАННЯ БІЗНЕСУ

9



ІННОВАЦІЇ

це результат системної діяльності, спрямованої на реалізацію досягнень науково-технічного прогресу, що сприяє кількісним та якісним змінам у внутрішньому середовищі підприємства, забезпечує підвищення ефективності та отримання конкурентних переваг.

Організаціями ЄС надається підтримка аграрним та агропромисловим підприємствам для запровадження інновацій в діяльності.

ХТО ПІДТРИМУЄ ІННОВАЦІЇ?

ЄІФ — ЄВРОПЕЙСЬКИЙ ІНВЕСТИЦІЙНИЙ ФОНД
Для фінансування інноваційних досліджень і розробок до 25 тис. євро.

визначається індивідуально.

www.procreditbank.com.ua/business-clients/loans/loan-programmes/

ЄІБ — ЄВРОПЕЙСЬКИЙ ІНВЕСТИЦІЙНИЙ БАНК
Для фінансування інноваційних розробок ММСП до 25 тис. євро.

до 24 місяців. www.eib.org

NEFCO — ПІВНІЧНА ЕКОЛОГІЧНА ФІНАНСОВА КОРПОРАЦІЯ
Для екологічних, енергоефективних та інноваційних сільськогосподарських проектів Інвестиції — до 5 млн. євро (від 30 до 50% вартості проекту).

до 5 років.

www.nefco.org/, <https://www.ukrgasbank.com>

KfW — НІМЕЦЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ БАНК РОЗВИТКУ
МСП для запровадження інновацій: до 100 тис. євро.

до 5 років. www.kfw.de



ЗАПОЧАТКУВАННЯ БІЗНЕСУ

створення підприємства, розробка ефективного бізнес-плану, підтримка новоствореного підприємства.

Підтримка надається майбутнім підприємцям для започаткування конкурентоздатного бізнесу.

ХТО ПІДТРИМУЄ ЗАПОЧАТКУВАННЯ БІЗНЕСУ?

START BUSINESS CHALLENGE — ДЕРЖАВНИЙ ІНФОРМАЦІЙНИЙ СЕРВІС
Інформація щодо документів для реєстрації бізнесу.

<https://sbc.regulation.gov.ua/>

NA-STARTE, СПІЛЬНОКОШТ «ВЕЛИКА ІДЕЯ» — КРАУДФАНДИНГОВІ ПЛАТФОРМИ
Можливість отримання коштів для фінансування стартапів.

<https://na-starte.com>, <https://biggggidea.com/projects>

Краудфандінг - це форма інвестування, заснована на співпраці людей, що добровільно об'єднують свої гроші або інші ресурси разом, як правило через Інтернет, аби підтримати зусилля інших людей або організацій.



УМОВНИ ПОЗНАЧЕННЯ



КРЕДИТ



ІНВЕСТИЦІЇ



ТЕРМІН ПІД ПОЗИКИ

Як шукати інформацію про програми ЄС для підтримки МСП

Самостійно моніторити сайти організацій, що надають підтримку МСП
(вимагає постійної та цілеспрямованої діяльності)

Підписатися на сторінки організацій, що надають підтримку МСП, в соціальних мережах (facebook, telegram тощо) та за допомогою електронної пошти (Є одним з найзручніших варіантів, оскільки корисна інформація безпосередньо надходить до адресата)

Звертатися до організацій, що надають підтримку МСП за інформацією, про актуальні конкурси. Серед подібних організацій – профільні Департаменти обласних державних адміністрацій, торгово-промислові палати, громадські організації (багатьма організаціями така допомога МСП може бути надана безкоштовно)

Українські малі та середні підприємства знаходяться лише на початку шляху використання європейських фінансових інструментів.

Вітчизняному бізнесу потрібно багато чому навчитись, щоб відкрилися можливості, які доступні виробникам ЄС. Серед українських підприємців **є успішні приклади**, які переконують, що маючи бажання, волю та мету, прозорий бізнес може досягти гідних результатів.



MINISTRY OF
FOREIGN AFFAIRS
OF DENMARK
Danida



МІНІСТЕРСТВО РОЗВИТКУ
ГРОМАД ТА ТЕРИТОРІЙ УКРАЇНИ



НАЦІОНАЛЬНИЙ ПРОЕКТ
ДЕЦЕНТРАЛІЗАЦІЯ

U-LEAD

W I T H E U R O P E

THANK YOU!